ENAV al Meteorological World Expo 2014

Your all-in-one provider for meteorology

di **Marco Tadini**
responsabile funzione Meteorologia

Sarebbe facile, per chi scrive, limitarsi al semplice racconto dell'ennesimo evento internazionale, dove **ENAV** ha catturato la scena con il suo stand personalizzato e con la propria proposta di tecnologia meteo. Sarebbe facile raccontare ancora una volta dell'E-AWOS e delle sue caratteristiche "customizzate ATC", che fanno la differenza con altri sistemi meteo che non possono vantare un analogo livello di specializzazione. Sarebbe facile per una **Funzione** che questo sistema ha fatto nascere e prendere corpo dalle pagine di un requisito operativo, compilato a quattro mani insieme con i colleghi CTA dell'allora **Area Operativa**, prima di vederlo assumere consistenza fisica in Techno Sky grazie ai colleghi tecnici. Sarebbe facile, ma darebbe un'idea estremamente limitata del grosso sforzo che ENAV ha compiuto negli ultimi anni per liberarsi dell'immagine della società "che compra" e affermarsi come colei che "partecipa per vendere", **differenziando** le proprie proposte commerciali dalla tecnologia alla formazione al servizio operativo e proponendosi anche in ambiti non aeronautici, fino a poco tempo fa estranei al suo ruolo di provider. Sarebbe facile e oltretutto non renderebbe il giusto onore a tutti coloro che di questo sforzo sono stati partecipi, quindi non solo Area Tecnica e Techno Sky per la parte infrastrutturale, ma anche le Funzioni Sviluppo Commerciale e Coordinamento Progetti Operativi, la Funzione Academy per la parte di formazione e le Funzioni Comunicazione e Brand Development.

Lo scenario è quello usuale, almeno da qualche tempo: l'annuale Meteorological Technology World Expo di Brussels, occasione per rappresentare e confrontarsi sullo stato dell'arte della meteorologia, non solo per gli aspetti tecnologici ma anche in relazione alle offerte di servizi. Anche quest'anno ENAV ha partecipato con l'esposizione statica del proprio E-AWOS, arricchito però (e questa è la prima novità) da un "cervello" nuovo di zecca, il concentratore dati EDAMS appositamente realizzato da Techno Sky capace di funzionare come stazione meteo standalone, in grado di acquisire i dati dalla sensoristica di campo, producendo poi tutte le grandezze meteo richieste inviandole quindi alla visualizzazione, sia essa locale o remota. La seconda proposta innovativa, oggetto anche di un apposita conferenza, tenuta direttamente presso lo stand ENAV dal collega Gianluca Tisselli di Funzione Meteorologia, ha invece riguardato un **simulatore** E-AWOS, cioè un software appositamente realizzato da Meteorologia in collaborazione con Academy, in grado di rappresentare sinteticamente diverse scenari meteorologici , al fine di addestrare il personale meteo alla corretta compilazione dei bollettini di osservazione e ai coordinamenti con la locale TWR o con l'**Unità di Previsione Meteorologica** di riferimento. La novità di questo simulatore, è stata premiata pure in questa circostanza dall'interesse per i nostri processi di formazione e addestramento anche per conto terzi. Analogo successo (e non è un modo di dire: auditorium esaurito e pubblico in piedi) anche per la conferenza tenuta dalla collega Isabella Riva della Funzione Meteorologia su un altro argomento "caldo" per la meteorologia aeronautica: la "verifica dei TAF", ovverosia la valutazione, a posteriore, dell'esattezza di una previsione aeroportuale, mediante confronto con i bollettini di osservazione emessi dagli aeroporti nel lasso di tempo coperto dalla previsione stessa. Molti **provider** hanno qui provveduto autonomamente a darsi delle specifiche ed anche Funzione Meteorologia ha ideato una propria serie di standard, che sono confluiti in un apposito requisito operativo, successivamente inoltrato ad Area Tecnica per la realizzazione di apposito software, nell'ambito del nuovo programma di aggiornamento infrastrutturale delle UPM.

Ma una svolta con il passato è, come già ricordato, l'affermazione di ENAV come your all-in-one provider for meteorology, cioè l'attestazione della **capacità** di porsi seriamente sul mercato come fornitore di servizi non solo operativi e non solo in ambito aeronautico ma anche in settori che sino a non molti anni fa sembravano distare anni luce dalla nostra portata.